

## Programa gratuito para la Implantación de Soluciones TEICs para micropymes y autónomos del País Vasco (ASESORAMIENTOS TECNOLÓGICOS)

- **Qué es:** Servicio GRATUITO de SPRI para la implantación de Soluciones TEIC dirigido a micropymes y autónomos para la mejora de la Competitividad, consistente en la implantación de soluciones tecnológicas a un grupo reducido de microempresas, por parte de un equipo de implantadores tecnológicas que asesora y ayuda de modo práctico y personalizado a cada una de los participantes.
- **Qué no es:** No es un curso formativo, se trata de una implantación (asesoramiento, selección, y adaptación) personalizada y práctica de aquellas soluciones tecnológicas que mejor apliquen a cada microempresa o autónomo solicitante, para la mejora de su negocio, buscando una mayor competitividad de la mano de las Nuevas tecnologías.
- **Quién colabora:** Agentes de promoción económica con relación con microempresas que impulsan a la participación en el programa a aquellas microempresas con necesidades, capacidades e interés en obtener beneficio del programa.

- **A quién va dirigido:** Para microempresas y autónomos de cualquier sector empresarial, con intereses y actitud para una integración de las tecnologías en su día a día profesional, buscando aportación de valor a sus modelos de negocio.
- **Dónde:** Los asesoramientos grupales tendrán lugar en la 4ª planta del Colegio de Abogados (Rampas de Uribitarte, 3 – Bilbao). Cada participante deberá llevar un equipo (portátil o similar).
- **Plazas e inscripciones:** Los asesoramientos son en grupos reducidos de 6-7 personas. La inscripción deberá realizarse a través del enlace abajo señalado. Una vez realizada la solicitud de inscripción la Escuela de Práctica Jurídica contactará con los inscritos para confirmarles la plaza. Es importante mantener el compromiso de asistencia dada la limitación de plazas.



## Asesoramiento:

# PROMOCIÓN ACTIVA: Date a conocer en Internet, llega a más clientes, fideliza y almacena la información con seguridad (4 horas)

- **Empresa más VISIBLE con POSICIONAMIENTO VIRTUAL para tener presencia en la red y facilitar al cliente que encuentre tu negocio:**
  - ✓ Creación de códigos QR para acceso rápido y directo, beneficios y utilidades.
  - ✓ Mapas virtuales con los datos de la empresa para tener visibilidad en internet.
  - ✓ Alertas en la red para conocer novedades del sector, de la competencia, y lo que publican de nosotros mismos.
- **Empresa con MÁS CLIENTES con PROMOCIÓN ACTIVA DEL NEGOCIO EN LA RED para atraer nuevos clientes y provocar ventas:**
  - ✓ Dinamización en redes sociales.
  - ✓ Reputación online.
  - ✓ Publicidad en Internet; Cómo y cuándo hacer campañas de publicidad online.
  - ✓ Gestión y dinamización de una página profesional en redes sociales como Facebook, generación de anuncios.
- **Empresa con MAYORES AHORROS en tiempo y coste con ALMACENAMIENTO EN LA NUBE para agilizar relaciones (trabajo online y en equipo):**
  - ✓ METAPOSTA; buzón de documentación del Gobierno Vasco.
  - ✓ Repositorios de archivos en la nube; Dropbox, Google Drive.
  - ✓ Gestión de calendarios colaborativos.
- **Empresa con MÁS VENTAS mediante MARKETING ONLINE para fidelizar clientes**
  - ✓ Promoción por mailing o envíos de mensajes masivos dirigidos a clientes registrados: diseño de mailing y envío segmentado.
  - ✓ Asesoramiento sobre cumplimiento de LOPD y referencias al Nuevo Reglamento General de Protección de Datos (RGPD).
  - ✓ Explotación de datos: Cómo consultar e interpretar datos de comportamiento de clientes.



Fechas a elegir entre: 17 de octubre - 7 de noviembre ó 12 de diciembre - De 14.30 a 18.30 h